

OBJECTIFS

- **Devenir** un(e) professionnel(le) de la vente de produits, services et matériels nécessaires à l'activité de professionnels travaillant dans le domaine de la production agricole. Pouvoir informer, conseiller, orienter les professionnels dans leurs choix de produits, services, matériels utiles à leurs activités. Savoir développer des arguments précis et techniques répondant aux attentes des interlocuteurs.
- **Acquérir** une expérience professionnelle grâce à une formation en alternance.
- **Obtenir** une double compétence (technique et commerciale) de niveau 6 - Bac+3 (anciennement II) en 1 an.

DÉBOUCHÉS / POSTES

Responsable Technico-commercial dans des secteurs d'activité variés et porteurs d'emploi :

- Les semences
- Les phytopharmaceutiques ou phytosanitaires
- Les fertilisants
- L'alimentation animale
- L'agroéquipement et les matériels agricoles

Pour les postes de :

- Technico-commercial sédentaire, itinérant
- Technicien conseil
- Responsable de secteur
- Chef des ventes
- Chargé d'affaires, de clientèle
- Responsable commercial, d'achats, « grands comptes »
- Responsable d'agence.

MÉTHODES MOBILISÉES

- Cours magistraux
- Retours d'expériences
- Mises en situation pratique
- Travaux dirigés
- Pédagogie d'alternance

MODALITÉ D'ÉVALUATION

Ecrite, orale et mise en situation pratique.

CONTENUS DE LA FORMATION

Une formation en 1 an par l'alternance pour gagner en expérience

UNITES DE FORMATION	MODULES
CONNAISSANCES SPÉCIFIQUES	<ul style="list-style-type: none"> • Politique marketing et commerciale de l'entreprise • Techniques de vente et de négociation • Gestion commerciale dans le respect de la réglementation • Connaissances techniques, économiques et réglementaires relatives aux agrofournitures et agroéquipements

Des qualités professionnelles

- Observation et écoute
- Pragmatisme et force de proposition
- Esprit d'analyse et de synthèse

Des qualités humaines

- Communication
- Psychologie
- Faculté d'adaptation

MODALITÉS PRATIQUES

Sur 12 mois en alternance

2 à 3 semaines en entreprise

2 à 3 semaines à la MFR

Conditions d'admission

Dossier de candidature, entretien d'entrée.

Pré-requis

Etre titulaire d'un BAC+2 ou équivalent

Public concerné :

- BTS (ACSE, Agronomie, GDEA, productions horticoles, productions animales...)
- BTS (TSMA, chimie, MUC, NRC....)
- DUT (génie biologique, chimie)
- Autres Bac+2 (2^e année en lien avec le champ professionnel visé, CPGE...)
- 1^{re} expérience dans le secteur

Statut :

Contrat d'apprentissage, contrat de professionnalisation, parcours transition professionnelle.

Scolarité :

contrat d'apprentissage, contrat de professionnalisation : formation gratuite

Autres statuts : prix - nous consulter.

“ Témoignage ”

Le métier de technico-commercial en agrofournitures est en pleine mutation et doit s'adapter aux nouvelles règles commerciales économiques et réglementaires. Le développement de méthodes alternatives ou de bio-contrôles vont nécessiter auprès des agriculteurs plus de connaissances quant à leurs applications. La formation en alternance est un principe en parfaite adéquation avec les besoins du marché et des entreprises afin d'accompagner ce changement.

M. Christophe J. Directeur Général Entreprise de produits pour le jardinage

Accès / hébergement

Handicap+ : des locaux aménagés et un formateur référent pour les personnes en situation de handicap.

La MFR Moirans est accessible : **en train** (15' de Grenoble, 1h de Valence et de Lyon) avec une gare Moirans La Galifette à 5' à pied de la MFR | **en voiture** par les grands axes autoroutiers (nombreux parking autour de la MFR). **Internat sur place** avec une capacité d'hébergement de 70 lits répartis en 24 chambres de 2 à 4 lits avec sanitaires complets.

**RÉUSSIR
autrement**

CFA MFR MOIRANS - 184, Route des Béthanies - 38430 MOIRANS

Tél : 04 76 35 41 60 | mfr.moirans@mfr.asso.fr | www.mfr-moirans.org

Etablissement sous contrat avec le Ministère de l'Agriculture

Centre de formation financé par la Région Auvergne Rhône-Alpes - N° Siret : 779 570 431 00022

V11_nov2020

