

TECHNICO-COMMERCIAL, GRANDES CULTURES, (H/F)

L'entreprise :

Le groupe Valsoleil – 350 personnes – 20 implantations sur la Drôme- est composé de :

VALSOLEIL, coopérative agricole drômoise polyvalente (agro fournitures, production avicole, production fruits et légumes).

COMPTOIR PLUS, exploitation de jardinerie grand public sous les enseignes PASSION NATURE, DELBARD et GAMM VERT (17 points de vente et 150 collaborateurs).

COMPTOIR ENERGIE, distributeur de Fuel et carburants.

De ce fait, l'entreprise offre un panel d'activités et d'interlocuteurs très diversifiés.

La mission :

Rattaché à l'équipe du nord de notre zone (Beaurepaire – Manthes – La côte St André – Vienne), vous aurez en charge le développement des ventes sur votre secteur auprès d'une clientèle d'agriculteurs. Vous aurez entre autre en charge :

- * la gestion d'un portefeuille de clients existant et en développement dans le domaine des grandes cultures,
- * de faire adopter aux adhérents les pratiques de la gamme (approvisionnement et services),
- * d'apporter des solutions techniques et économiques,
- * de participer au fonctionnement d'un dépôt agricole.

Dans ce cadre vous serez amené à vous déplacer fréquemment, dans un périmètre Drôme – Ouest de l'Isère.

Nous recherchons quelqu'un de curieux qui sera capable d'être à l'écoute des attentes de ses interlocuteurs, de les accompagner (conseil et préconisation) et de les fidéliser.

Le profil recherché :

- * Vous êtes rigoureux et savez faire preuve d'autonomie et d'organisation dans votre travail,
- * Vous avez le goût du terrain et une bonne aisance relationnelle,
- * Formation BTS ou ingénieur ou autodidacte confirmé,
- * Bonnes connaissances agronomiques en grandes cultures,
- * Maîtrise des outils informatiques.

Les conditions proposées :

- * Poste en CDI
- * véhicule de service + téléphone + ordinateur
- * mutuelle, CSE
- * formation dispensée par l'entreprise.

