

CERTIFICAT DE SPÉCIALISATION RESPONSABLE TECHNICO-COMMERCIAL EN AGROFOURNITURES OU AGROÉQUIPEMENTS



OBJECTIFS

Devenir un(e) professionnel(le) de la vente de produits, services et matériels nécessaires à l'activité de professionnels travaillant dans le domaine de la production agricole. Pouvoir informer, conseiller, orienter les professionnels dans leurs choix de produits, services, matériels utiles à leurs activités. Savoir développer des arguments précis et techniques répondant aux attentes des interlocuteurs.

Acquérir une expérience professionnelle grâce à une formation en alternance.

Obtenir une double compétence (technique et commerciale) de niveau III (Bac+3) en 1 an.

DÉBOUCHÉS PROFESSIONNELS

Responsable Technico-commercial dans des secteurs d'activité variés et porteurs d'emploi :

- Les semences
- Les fertilisants
- L'alimentation animale
- Le machinisme agricole et le matériel agricole

Pour les postes de :

- Technico-commercial sédentaire, itinérant
- Technicien conseil
- Responsable de secteur
- Chef des ventes
- Chargé d'affaires, de clientèle
- Responsable commercial, d'achats, « grands comptes »
- Responsable d'agence.

MÉTHODES MOBILISÉES

- Pédagogie de l'alternance
- Cours magistraux
- Retours d'expériences
- Mises en situation pratique
- Travaux dirigés

MODALITÉS D'ÉVALUATION

Ecrite et orale à partir de situations professionnelles vécues.

CONTENU DE LA FORMATION

Une formation en 1 an par l'alternance pour gagner en expérience

Connaissances spécifiques

- Politique marketing et commerciale de l'entreprise
- Techniques de vente et de négociation
- Gestion commerciale dans le respect de la réglementation
- Connaissances techniques, économiques et réglementaires relatives aux agrofournitures et agroéquipements

Des qualités professionnelles

- Observation et écoute
- Pragmatisme et force de proposition
- Esprit d'analyse et de synthèse

Des qualités humaines

- Communication
- Psychologie
- Faculté d'adaptation

MODALITÉS PRATIQUES

Sur 12 mois en alternance

2 à 3 semaines en entreprise

2 à 3 semaines au centre de formation

Conditions d'admission

Dossier de candidature, entretien d'entrée

Pré-requis

Etre titulaire du BAC + 2 ou expérience professionnelle

Public concerné

Titulaires d'un BTSA (ACSE, Agronomie, GDEA, productions horticoles, productions animales...)

Titulaires d'un BTS (TSMA, chimie, MCO, NDRC...)

Titulaires d'un DUT (génie biologique, chimie)

Autres Bac+2 (2^e année en lien avec le champ professionnel visé, CPGE...)

1^{re} expérience dans le secteur

Statut

Contrat d'apprentissage, formation continue.

Scolarité

Contrat d'apprentissage : formation gratuite et rémunérée.

Formation continue : prix – nous consulter.

Témoignage

Le métier de technico-commercial en agrofournitures est en pleine mutation et doit s'adapter aux nouvelles règles commerciales économiques et réglementaires. Le développement de méthodes alternatives ou de bio-contrôles vont nécessiter auprès des agriculteurs plus de connaissances quant à leurs applications. La formation en alternance est un principe en parfaite adéquation avec les besoins du marché et des entreprises afin d'accompagner ce changement.

M. Christophe J. Directeur Général Entreprise de produits pour le jardinage

Accès / hébergement

La MFR Moirans est accessible : **en train** (15' de Grenoble, 1h de Valence et de Lyon) avec une gare Moirans La Galifette à 5' à pied de la MFR | **en voiture** par les grands axes autoroutiers (nombreux parkings autour de la MFR). **Internat sur place** avec une capacité d'hébergement de 70 lits répartis en 24 chambres de 2 à 4 lits avec sanitaires complets.

Des locaux aménagés et un formateur référent pour les personnes en situation de handicap.

CFA MFR MOIRANS - Etablissement favorisant l'accueil de personnes en situation de handicap
184, route des Béthanies 38 430 Moirans • 04 76 35 41 60 • mfr.moirans@mfr.asso.fr • www.mfr-moirans.org

